



NL-Geef je online winkel een boost met ShopFactory Cloud

Elenor A. - 2021-12-08 - Apps en SF Cloud diensten

ShopFactory Cloud (onderdeel van ShopFactory 14.5-abonnementversies) zit boordevol functies. Het is jouw one-stop, volledig functionele oplossing voor e-commerce, winkelwagentje en verkoop.

Bied kortingen, marketing- en cadeaubonnen aan, bied lidmaatschappen en beloningsprogramma's aan. Beheer je klanten, inkomende betalingen, bestellingen, verzending en nog veel, veel meer.

Of je nu één product of duizenden verkoopt, of je nu aan eindgebruikers of aan andere bedrijven verkoopt: ShopFactory Cloud geeft je de eenvoud die je nodig hebt wanneer je begint en de kracht en flexibiliteit die je nodig hebt als je succesvol bent.

ShopFactory Cloud vult ShopFactory 14.5-software aan met extra functies en features om je bedrijf een boost te geven en je winstgevendheid te optimaliseren.

ShopFactory is een op Windows gebaseerde pc-software en een toonaangevend e-commerceplatform dat kan worden gekocht of gehuurd (geabonneerd) met extra functies, kenmerken en services die indien nodig afzonderlijk beschikbaar zijn. De nieuwste ShopFactory 14.5-software wordt geleverd met veel nieuwe functies en mogelijkheden en toegang tot ShopFactory Cloud om je bedrijf een boost te geven.

ShopFactory Cloud combineert alle huidige en oude abonnements-, verhuur- en servergebaseerde diensten en functies die zijn ontwikkeld gedurende ShopFactory's bijna 25-jarige geschiedenis. De huidige en eerdere abonnementsdiensten zoals de ShopFactory Cloud, ShopFactory Total Care, ShopFactory TC - Powered by Santu, GlobeCharge, ShopFactory Rental (gratis updates en upgrades) en de hostingservice zijn nu altijd inbegrepen in het ShopFactory Cloud-abonnement wanneer je gebruik maakt van een ShopFactory Pro, ShopFactory Gold of ShopFactory Platinum huur- of abonnementspakket zoals beschreven in de lijst met functies en op onze prijspagina.

ShopFactory Cloud vult ShopFactory 14.5-software aan met extra functies en eigenschappen om je te helpen jouw bedrijf te laten groeien en je winstgevendheid te optimaliseren door de kracht van een op Windows gebaseerde pc-software en een servergebaseerde (Cloud) e-commerceoplossing te combineren.

Dit betekent dat een ShopFactory abonnement (verhuur) je niet alleen toegang geeft tot de nieuwste ShopFactory software maar ook tot de ShopFactory Cloud diensten zoals:

Onbeperkte updates en upgrades om concurrerend te blijven

Gratis toegang tot de laatste ShopFactory updates en upgrades om je winkel up-to-date te houden met de laatste ontwikkelingen. Neem op elk moment contact met ons op met je supportvragen en wij zullen je helpen deze op te lossen.

Klantbeheer om tijd te besparen

Met online orderbeheer heb je altijd en overal toegang tot jouw bestellingen. Voorkom dat je jouw bestellingen kwijtraakt als jouw e-mails verloren gaan! Nog een voordeel: vanwege verschillende antispamfilters en andere bestaande beveiligingen op internet, bereiken sommige e-mails de ontvangers niet. Dit kan ook gebeuren bij bestele-mails. Met de online ordermanager loop je niet meer het risico je ordermails kwijt te raken. Hierdoor kun je je reputatie behouden en je winst vergroten.

Fraudebescherming om geld te besparen

Met deze service bescherm je jezelf tegen online fraude doordat we je wijzen op de meest voorkomende fraudescenario's. Is de klant echt in het land waar hij zich voordoeft? Verbergt hij zich achter een gratis e-mailadres? Komt hij uit een risicoland of probeert hij zijn IP-adres te verbergen? Je wordt voor alle vergelijkbare fraudescenario's gewaarschuwd voordat ze actie ondernemen. Een bestelling ziet er misschien prima uit - totdat ShopFactory Cloud je waarschuwt voor een poging tot fraude die je niet zag aankomen.

Cadeaubon en coupons om meer te verkopen

De meeste mensen zijn gevoelig voor koopjes. Door bezoekers die al interesse hebben getoond in je producten korting te bieden, vergroot je de kans dat ze bij jou kopen. Bied ze een kortingsbon aan voor een vast bedrag of een klein percentage om direct bij het afrekenen in mindering te brengen. Wees creatief. Wanneer je een pakket naar je klanten verstuurt, vergeet dan niet om een kortingsbon toe te voegen als cadeau om hen te verleiden hun volgende aankoop te doen op je site.

Lidmaatschaps- / loyaliteitsprogramma's om meer te verkopen

Met deze service bouw je klantloyaliteit op en vergroot je jouw winst. Laat kopers lid worden van je webwinkel en maak van hen loyale klanten door hen speciale aanbiedingen, lidmaatschapskortingen, loyaliteitspunten of gratis verzending aan te bieden. Met de tool Klantenaccounts Opzetten kun je klanten voor je Lidmaatschap creëren en promoten. Bied je klanten een loyaliteitsprogramma aan door ze te laten registreren en hun persoonlijke gegevens in te voeren. Bied je leden korting of gratis verzendkosten op basis van het aantal bestellingen in jouw webwinkel! Deze service geeft je ook de mogelijkheid om de toegang tot je site te beperken tot alleen je geregistreerde leden. Jouw leden krijgen toegang tot prijzen en navigatie op je site zodra ze zich hebben aangemeld!

Resellerbeheer en aangesloten reseller-tracking om meer te verkopen

Bouw een klantenbestand van wederverkopers op. Stel een speciale lijst op van wederverkopers die producten bij je kopen tegen verlaagde prijzen. Maak eventueel verschillende productgroepen aan met verschillende kortingsniveaus, afhankelijk van je winstmarges.

Met deze service kun je ook je resellers in de gaten houden en een netwerk van aangesloten resellers opbouwen. Bied je wederverkopers verschillende kortingsniveaus aan op basis van hun kwaliteiten. Bied verschillende kortingen aan op verschillende soorten producten. Beperk de toegang tot je prijzen tot je wederverkopers of voorkom dat anderen je site bezoeken. Volg je resellers op 5 niveaus en laat je potentiële resellers zichzelf registreren.

Tracking van advertentiecampaagnes om je winkel beter te promoten

Adverteren kan een dure aangelegenheid zijn. Volg je advertentiecampaagnes en meet hun impact op je verkopen! Start verschillende reclamecampaagnes en test hun effectiviteit. Volg je advertentiecampaagnes op om geld te besparen en je winst te vergroten - kijk welke reclamecampaagnes werken en welke campagnes niet. Het geeft je de informatie die je nodig hebt om je toekomstige advertentiecampaagnes beter te budgetteren. Of je nu PPC / Pay Per click- zoekwoorden koopt bij zoekmachines, banners op andere websites plaatst of mailingcampaagnes naar je potentiële klanten stuurt - met het trackingsysteem weet je precies welke campagne jou de meeste winst oplevert.

-

Er zijn veel meer functies in ShopFactory Cloud dan we in dit artikel kunnen vermelden. Bekijk gewoon onze lijst met functies en / of prijzenpagina om alle functies en services te zien die deel uitmaken van een abonnement. Probeer een paar of alle, afhankelijk van je wat je nodig hebt.